

Du bist ein Sales-Ass und liebst es, die besten Talente mit den besten Unternehmen zu matchen?

Wir sind ein deutschlandweit agierendes Unternehmen und unser remote tätiges Personalvermittlungsteam ist auf die Vermittlung von Top-Talenten im Bereich IT und Office spezialisiert. Unser großartiges und wachsendes Team sucht genau dich – eine/n Berater/in mit Leib und Seele: Personalberater (gn) mit Leidenschaft für Leadgenerierung und einem Auge für das perfekte Match!

Bereit?

Dann lass uns gemeinsam die Zukunft gestalten! Schick uns deine Bewerbung mit Lebenslauf und gerne auch einem kurzen Statement, warum du zu uns passt.

Werde Teil eines Teams, das Recruiting neu denkt. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Sales Consultant – Personalberatung (gn) Remote

(1442)

Standort: bundesweit Anstellungsart(en): Homeoffice / mobiles Arbeiten, Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Deine Mission bei uns:

- **Leadgenerierung:** Du bist ein Meister des Sales und weißt genau, wie man die besten Kunden für uns gewinnt. Selbstverständlich wirst du monatlich geschult, sodass du am Markt immer die Nase vorn hast.
- **End-to-End Recruiting:** Vom Erstkontakt bis zur erfolgreichen Vermittlung – du begleitest den gesamten Recruiting-Prozess. Dabei unterstützt dich ein Recruiter an deiner Seite.
- **Beratung auf Augenhöhe:** Du stehst unseren Kunden und Kandidaten als kompetenter Sparringspartner zur Seite und stellst durch die enge Zusammenarbeit mit deinen Teamkollegen sicher, dass jede Besetzung ein Volltreffer wird – wir schaffen diese Volltreffer!
- **Employer Branding & Innovation:** Mit deinen kreativen Ideen bringst du unser Team auf das nächste Level und machst uns als Arbeitgeber noch attraktiver.

Was du mitbringst:

- Zwingend erste Erfahrung im Sales-Bereich der Personalberatung
- Leidenschaft für Leadgenerierung und moderne Recruiting-Methoden
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und eine ordentliche Portion Menschenkenntnis
- Den Drive, eigenverantwortlich zu arbeiten, kombiniert mit Teamgeist und Innovationsfreude
- Kenntnisse in Tools wie LinkedIn, Xing und ATS-Systemen setzen wir voraus. Ebenfalls kennst du dich mit CRMs aus und hast bereits mit Anzeigenindex gearbeitet

Was wir dir bieten:

- Teamspirit vom Feinsten: Flache Hierarchien, direkte Kommunikation und ein Team, das gemeinsam lacht und wächst
- Flexibles Arbeiten im Homeoffice/Mobile Office
- Entwicklungschancen: Bei uns kannst du dich entfalten und deine Ideen verwirklichen
- Attraktive Benefits: Leistungsgerechte Vergütung, Weiterbildungen und ein Arbeitsumfeld, das deine Kreativität fördert
- Fokus auf Innovation: Du arbeitest mit den neuesten Tools und Techniken, um immer einen Schritt voraus zu sein

Deine Ansprechpartnerin:

home of jobs Berlin GmbH

Standort Leipzig

Nicole Knorr

Niederlassungsleiterin

T:+49-341-991605-10

n.knorr@homeofjobs.de

Abteilung(en): intern

[Impressum](#)