

Wir sind ein erfolgreiches, dynamisch wachsendes Unternehmen, seit über 10 Jahren am Markt etabliert. Unsere Mission: Ambitionierte Fach- und Führungskräfte auf ihrem Weg zum Erfolg zu begleiten und zu vermitteln. Dafür suchen wir dich – eine kommunikative Persönlichkeit mit Power am Telefon.

Du hast Spaß daran, Chancen zu erkennen, Menschen zu begeistern, im Vertrieb Erfolge zu feiern und in einem modernen Umfeld zu arbeiten? Dann bist du bei uns richtig.

Wenn du Lust hast, den Vertrieb aktiv voranzutreiben und mit deiner Energie sichtbare Erfolge zu erzielen, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Über unser Bewerbungsformular kannst du dich direkt online bewerben. Bitte füge deiner Bewerbung deine Gehaltsvorstellung, deinen gewünschten Stundenumfang und deinen möglichen Starttermin hinzu.

Starte jetzt im Vertrieb durch!

Vertriebsmitarbeiter Berlin/remote (gn)

(1474)

 Standort: Berlin  Gehaltsspektrum: 1500 - 2000 Euro pro Monat  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenbeschreibung:

- Aktive Telefonakquise und Umsetzung von Nachfassaktionen (warm & kalt) sowie das Abtelefonieren von Kontaktlisten
- Datenrecherche, Aufbereitung und Auswertung relevanter Informationen
- Pflege und Aktualisierung unserer CRM-Datenbank
- Eigenständige Leadgenerierung sowie Qualifizierung von Kontakten
- Mit Energie und Herz am Telefon überzeugen

Profil:

- Eine kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Spaß am Telefonieren und durchsetzungsstarker Präsentation
- Erfahrungen im Vertrieb, in der Kaltakquise oder Kundenkommunikation sowie CRM-Kenntnisse zwingend erforderlich
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Hohe Motivation, Hartnäckigkeit und klare Erfolgsorientierung
- Schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise

Benefits:

- Flexibilität pur – komplett remote oder hybrid, freie Arbeitszeitgestaltung (jedoch nicht erst am Abend)
- Midijob-Vergütung von ca. 1.500 € bis 2.000 € monatlich (je nach Stundenumfang)
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Erfolgs-/Treueprämie nach der Probezeit für jeden erfolgreich fakturierten Neukunden
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Du-Kultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Vergünstigungen für Mitarbeiter durch Corporate Benefits & EGYM Wellpass
- Moderne Arbeitsatmosphäre mit ausführlicher Einarbeitung

Ansprechpartner:

home of jobs Berlin GmbH

Bettina Völker

Assistentin der Geschäftsführung

Leipziger Platz 11
10117 Berlin
T: +49-30-6165100-20
b.voelker@homeofjobs.de

[Impressum](#)